



Чернівецька обласна рада
Чернівецька міська рада
Чернівецький національний університет імені Юрія Федьковича
Сучавський університет Штефан чел Марє
ЧОГО «Буковинська спілка маркетологів»
Центр економічних досліджень імені Йозефа Шумпетера

ТРАНСКОРДОННЕ СПІВРОБІТНИЦТВО: КЛЮЧОВІ ІДЕЇ ТА ПЕРСПЕКТИВИ

XXIII Міжнародна науково-практична конференція

20-22 травня 2016 року



Чернівці
Чернівецький національний університет
2016

УДК 339.92(1-192.2)(08)

ББК 65.580я431+65.9(4УКР)89(4РУМ)я431

Т 654

Друкується за ухвалою редакційно-видавничої ради
Чернівецького національного університету імені Юрія Федьковича

Т 654 **Транскордонне співробітництво: ключові ідеї та перспективи :**
Матеріали XXIII Міжнародної науково-практичної конференції (20-22
травня 2016 р.) . – Чернівці : Чернівецький нац. ун-т, 2016 – 172 с.

У матеріалах конференції представлені результати дослідження сучасних проблем територіального розвитку та регіонального управління, вдосконалення маркетингу територій та шляхів муніципального розвитку, аналізу маркетингових підходів до посилення конкурентоспроможності підприємств, сучасних досягнень у економіко-математичному моделюванні економічних процесів, а також регіональних, галузевих і мікроекономічних аспектів соціально-економічних реформ, нових напрямків регіонального та національного розвитку економіки.

Для науковців, фахівців-практиків, викладачів навчальних закладів, аспірантів, студентів – усіх, хто займається економічними дослідженнями.

УДК 339.92(1-192.2)(08)

ББК 65.580я431+65.9(4УКР)89(4РУМ)я431

© Чернівецький національний
університет, 2016

З М І С Т

РОЗДІЛ I

КОНКУРЕНТОСПРОМОЖНІСТЬ, ІННОВАЦІЇ ТА СПІВРОБІТНИЦТВО У ТРАНСКОРДОННИХ ЕКОНОМІЧНИХ ВІДНОСИНАХ

Shyepnytskyi P.	Public-private partnership in cross-border cooperation	8
Антохов А.А.	Локальні технолого-сингулярні системи як осередки інноваційної діяльності та інтелектуальної праці	10
Антохова О.Ю.	Механізм регулювання регіонального ринку праці	13
Арсентьєва О.С., Котова Л.В.	Актуальні проблеми регулювання транскордонної міграції громадян України до країн-членів ЄС	15
Білик Р.С.	Особливості транскордонного співробітництва України в інноваційно-інвестиційній сфері	17
Борщевський В.В., Куцаб-Бонк К.К.	Транскордонна конвергенція регіонів: феноменологія та перспективи	19
Варналій З.С.	Інституційне забезпечення розвитку транскордонного співробітництва прикордонних регіонів України	20
Василенко І.А.	Роль територіальних громад у розвитку транскордонного співробітництва	23
Верстяк О.М., Короп Б.М.	Особливості забезпечення конкурентоспроможності транскордонних регіонів	25
Водянка Л.Д., Кобеля З.І., Філіпчук Н.В.	Проблемні аспекти інноваційних позицій України та Румунії у міжнародних рейтингових оцінках	26
Гаврилюк О.В.	Джерела формування та забезпечення конкурентоспроможності національної економіки	28
Галушка З.І.	Значення університетів у забезпеченні конкурентоспроможного розвитку України	30
Заблодська І.В.	Інфраструктурне забезпечення активізації міжрегіонального співробітництва в Україні	31
Ігнатиук А.І., Соболева М.В.	Роль реклами у функціонуванні сучасної економіки: економіко-теоретичний підхід	33
Кавценюк Н.А.	Українські підприємства в координатах глобалізаційних вимог: упродовження сучасних моделей управління	35
Клевчак Л.Л., Зануляк В.М.	Ефективність функціонування основних сегментів ринку економічної інформації	38
Клімова О.І.	Лізингове забезпечення інноваційної діяльності підприємств	39

РОЗДІЛ I
КОНКУРЕНТОСПРОМОЖНІСТЬ, ІННОВАЦІЇ ТА СПІВРОБІТНИЦТВО
У ТРАНСКОРДОННИХ ЕКОНОМІЧНИХ ВІДНОСИНАХ

PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP IN CROSS-BORDER COOPERATION

Pavlo Shylepnytskyi

*D.Sc. (economic), Associate professor,
Yuriy Fedkovych Chernivtsi National University,
Chernivtsi, Ukraine*

The main direction of building a competitive economy, and therefore a powerful country is identified Euro-Atlantic integration and in particular the implementation of the Association Agreement between Ukraine and the European Union. Among the tools to achieve this goal the main place belongs to the implementation of political and economic reforms and taking into account the experience of other countries (now EU members) in this field. And in this sense it is worth mentioning cross-border cooperation (CBC) as the cooperation of border areas of neighboring countries in various aspects of life (economics, culture, social sphere etc.) to address common community problems. The meaning of this cooperation is that for local communities it is easier to solve their own questions, appealing to the neighbors across the border, than rely on state power of the country, which can be somewhere in the regional center, or even in the capital. Also, due to the development of cross-border cooperation mainly with the Member States of the European Union, because of political and economic circumstances (on the one hand, the actual military conflict with Russia has resulted in cease of cross-border interaction between the communities of adjacent territories and on the other - the availability of financing of the CBC projects within only so called "Neighbourhood programs" sponsored by European Commission), such cooperation can and should be seen as a practical implementation of European integration measures Ukraine grassroots communities directly. Moreover, taking into account the fact that this kind of cooperation of our country with other countries was launched in the first half of the 90s of the last century, there is some experience in the implementation of CBC projects that can and should be used to take practical steps in the realization of European integration Ukraine's aspirations.

An important part of the implementation of this cooperation is to finance cross-border cooperation. As international experience shows, one of the forms, that have proven its effectiveness, is the interaction of the state and the private sector in the form of public-private partnerships (PPP). The point is, that the functions which are traditionally considered to be a state monopoly, namely construction and maintenance of roads, bridges, rail and bus stations, airports, schools, cultural institutions and health institutions and even prisons etc. are to give over under certain conditions to the private sector responsibility.

According to the European Outline Convention on Transfrontier Cooperation between Territorial Communities or Authorities, transfrontier co-operation shall mean any concerted action designed to reinforce and foster neighbourly relations between territorial communities or authorities within the jurisdiction of two or more Contracting Parties and the conclusion of any agreement and arrangement necessary for this purpose. [5].

CBC in our country is performed within the competence of territorial communities or authorities, specified by Ukraine's Law "On Cross-Border Cooperation" [2]. The main tasks of cross-border cooperation can be defined as follows:

- Stimulating growth of bilateral trade, development and support of economic, cultural and humanitarian ties between border regions;
- The preservation of historic cultural heritage;

- The establishment and effective development of social and economic infrastructure in the border regions;
- Creating conditions for simplified regime of crossing of goods across borders, including the promotion and construction of customs checkpoints on the border of electronic workflow, improving transport infrastructure, customs warehouses, terminals;
- Increasing the efficiency of production and social bases of the border area;
- The interaction with warning systems and disaster relief adjacent border areas;
- More efficient use of available local resources;
- Resolving the problems of border areas through joint efforts;
- Other measures aimed at enhancing the integration processes on meso- and micro level.

An important aspect of the CBC is the financing of cross-border cooperation projects. Typically, sources here should be the state budget of Ukraine. However, according to the retrospective analysis of this phenomenon in our country, since the adoption of the Law of Ukraine "On Cross-Border Cooperation" (during the 2004-2012) state budget funding for cross-border cooperation was not envisaged [1]. Because of this, the main sources of financing for CBC projects were the resources of the European Union, carried out as part of so called "Neighbourhood Programmes", which usually covered 90% of the cost of such measures; 10% of funds were co-financing provided by immediate participants of such agreements between adjacent territories of neighboring countries. The same conditions provided for in the current "Neighbourhood Programmes".

Given the limited capacity the state budget for funding of cross-border cooperation measures, caused mainly consequences of the crisis in the Ukrainian economy, there is an objective need to find alternative sources of funding. The most obvious solution of this situation could be to attract private sector finance in the form of public-private partnerships. And, in this case, the PPP is not merely a source of private funds, but principally a new mechanism for implementing CBC projects, based on cooperation between state and private sector. Moreover, the spheres of application of the public-private partnership in most cases are the activities, subject of CBC.

Analysis of many approaches to the definition of this type of cooperation between the state and the private sector let to come to the conclusion that PPP - a set of relationships which are stable and long lasting between the state via its central and regional authorities, and regional and local self-governing bodies, on the one hand, and representatives of business, civil society and local communities about the redistribution of powers concerning public infrastructure, works and services that are traditionally considered as a state monopoly, and settling between the parties, in this regard, the following issues: sharing the responsibilities, risks, commitment to financial support, design, construction, reconstruction, modernization, maintenance, operation, ownership, participation in the management and distribution of profits, based on the principles of equality, transparency, non-discrimination, competition, efficiency and minimizing risks and costs [3].

The subject of the use of public-private partnerships in cross-border cooperation is not the whole range of relations between communities in the adjacent territories of neighboring states, but only those ones associated with the development of common use infrastructure and provision of related services. That is, in this case refers to the infrastructure of cross-border region or cross-border infrastructure. In particular, according to Fujimura and Adhikari, cross-border infrastructure can be defined as either an infrastructure project with activities spanning two or more countries, or a national infrastructure project that has significant cross-border impact [6].

There are the following features of public-private partnerships agreements in cross-border cooperation [3, 4, 6]:

1. On the one hand, cross-border infrastructure itself acts as an subject of investing, and on the other hand, is a prerequisite for investment attractiveness and economic growth in cross-border region, which are in the most countries are historically depressed.

2. Jurisdiction of different countries in the field of regulation of public-private partnership as a whole and its components such as the tender for selection of participants from the private sector, public procurement, a different regulation of involvement resources from capital markets and the

impact of cross-border nature of the project, the mechanism of state guarantees of various countries, and the distribution between the parties of risks and responsibilities etc.

3. The different composition of the possible participants of the PPP project, as from the immediate neighboring countries, as well as from the third ones which are interested in the development of cross-border infrastructure because its direct or indirect impact on the implementation of the external economic potential of the third party (for example, the transit possibilities of neighboring countries, access to the sea etc.).

4. Externalities (including the impact of environmental and social issues), that geographically cover the wide areas (outside physically aligns territories) and include increasing the number and diversity of stakeholders, including from the third countries.

5. Excessive influence of geopolitical factors, including the political situation in neighboring countries, for launching cross-border PPP projects.

6. The scale of the project with significant initial capital investment and long payback period.

7. Necessity for interstate coordination of policies and institutional mechanisms in the implementation of public-private partnerships.

8. The difficulty in forecasting demand for infrastructure services and insuring the related risks, that may be caused by different levels of socio-economic development of the countries involved, political and economic situation, the nature of state regulation of the economy, the type of economic policy conducted by the country, the level of openness etc.

Literature

1. Засадко В.В. Механізми фінансування проектів українсько-польського транскордонного співробітництва / В.В. Засадко // Проблеми розвитку внешнеэкономических связей и привлечения иностранных инвестиций: региональный аспект. – 2013. – с. 139 – 143/

2. Про зовнішньоекономічну діяльність / ЗУ від 16.04.1991 № 959-ХІІ.

3. Шилеєницький П. І. Державно-приватне партнерство: теорія і практика: [монографія] / П. І. Шилеєницький; Інститут регіональних досліджень НАН України. – Львів, 2011. – 455 с.

4. ASEAN public private partnership guidelines / Ed. by Fauziah Zen, Michael Regan. – 2014. – 84 p.

5. European Outline Convention on Transfrontier Cooperation between Territorial Communities or Authorities (Madrid, 21 May 1980).

6. Fujimura, M., and R. Adhikari. 2010. Critical Evaluation of Cross-Border Infrastructure Projects in Asia. ADBI Working Paper 226. Tokyo: Asian Development Bank Institute.

ЛОКАЛЬНІ ТЕХНОЛОГО-СИНГУЛЯРНІ СИСТЕМИ ЯК ОСЕРЕДКИ ІННОВАЦІЙНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ТА ІНТЕЛЕКТУАЛЬНОЇ ПРАЦІ

Андрій Анатолійович Антохов

к. е. н., доцент,

Чернівецький національний університет імені Юрія Федьковича,

м. Чернівці, Україна

The necessity of forming technological-singular regional economic systems in Ukraine was proved. The functionality of the regions of Ukraine in the context of responding to the processes of technological singularity was defined. The feasibility of forming of technological-singular economic systems at regional level was proved. Implemented the characteristics of the main types of information technology in the context of their impact on the intellectualization of society and the regional economy.

Інноваційний розвиток економіки України, потребуючи модерних підходів стимулювання, має орієнтуватись на досвід передових країн, які визначають глобальні тенденції наростаючої технологізації й повсюдного використання роботів. За таких умов формування технологоло-сингулярних економічних систем сприятиме впровадженню інноваційних стандартів з націленістю на вищу мету – створення технології штучного